

事前登録で来場がスマートに



- ✓ 当日の登録不要!
- ✓ 並ばずスムーズに入場!
- ✓ お得な情報を事前に入手!
- ✓ 抽選で豪華プレゼントも!

- 開催当日に、会場での来場手続きも可能ですが、総合受付の列にお並びいただき、登録手続きと「名刺(2枚必要)」を提出いただきます。
- ご登録には、メールアドレスが必要です。1名様ずつの登録となります。



## 開催概要

|       |                                                                           |
|-------|---------------------------------------------------------------------------|
| 名称    | リフォーム産業フェア2016 リノベーションフェア2016 中古住宅フェア2016 工務店フェア2016                      |
| 開催日時  | 2016年7月12日(火)・7月13日(水) 10:00~17:00                                        |
| 開催会場  | 東京ビッグサイト 東1ホール (東京都江東区有明3-11-1)                                           |
| 入場料金  | 無料                                                                        |
| 来場対象者 | リフォーム事業者、工務店、ハウスメーカー、設計事務所、専門工事会社、ゼネコン、ディベロッパー、不動産会社、商社・流通会社、住宅設備・建材メーカー等 |
| 出展品目  | 住宅設備・建材、営業・業務管理サポート商品/サービス                                                |
| 出展企業数 | 240社350小間                                                                 |
| 来場予定数 | 登録来場者数 9,000名/入場ゲートカウンター数 25,000名                                         |

後援(予定)

「2015年実績」独立行政法人住宅金融支援機構、公益財団法人住宅リフォーム・紛争処理支援センター、一般財団法人経済調査会、一般財団法人建材試験センター、一般財団法人建築環境・省エネルギー機構、一般財団法人住宅金融普及協会、一般財団法人住宅産業研修財団、一般財団法人住宅生産振興財団、一般財団法人住まいづくりナビセンター、一般財団法人日本建築センター、一般財団法人日本建築防災協会、一般財団法人ベターリビング、一般財団法人ベターライフリフォーム協会、公益財団法人日本建築家協会、公益財団法人日本建築士会連合会、一般社団法人建築士会連合会、一般社団法人建築士会連合会、一般社団法人住宅性能評価・表示協会、一般社団法人住宅リフォーム推進協議会、一般社団法人住宅履歴情報蓄積・活用推進協議会、一般社団法人全国住宅産業協会、一般社団法人全国中小建築工事業団体連合会、一般社団法人日本瓦工事業連盟、一般社団法人日本ガス協会、一般社団法人日本建材・住宅設備産業協会、一般社団法人日本建築学会、一般社団法人日本建築士事務所協会連合会、一般社団法人日本サッシ協会、一般社団法人日本住宅リフォーム産業協会、一般社団法人日本ツーバイフォー建築協会、一般社団法人日本ドゥ・イット・ユアセルフ協会、一般社団法人日本木造住宅産業協会、一般社団法人プレハブ建築協会、一般社団法人マンションリフォーム推進協議会、一般社団法人リビングアメニティ協会、一般社団法人リノベーション住宅推進協議会、NPO法人建築技術支援協会、板硝子協会、硝子鋸歯協会、キッチンバス工業会、日本LPガス団体協議会、日本木造住宅耐震補強事業者協同組合、全国建設労働組合連合会

主催 株式会社リフォーム産業新聞社  
東京都中央区銀座8-11-1  
TEL 03-6252-3450 FAX 03-6252-3561

社販スペース

# 暮らしをたのしく ビジネスをおもしろく リフォーム産業フェア

リノベーションフェア2016 中古住宅フェア2016 工務店フェア2016

2016  
7月12日・13日  
Tue. Wed.  
東京ビッグサイト東1

〒135-0063 東京都江東区有明3-11-1

事前登録  
受付中

入場無料

http://www.the-bars.com/

主催：株式会社リフォーム産業新聞社

〒104-0061 東京都中央区銀座8-11-1  
TEL:03-6252-3450 FAX:03-6252-3461

# リフォーム経営力を高める セミナー

2016年のテーマは、「Innovation for 2020」

社会的な転換期となる2020年までに、さらにリフォーム経営を進化させるために、今すべきこと、新たに起きていることなどを全100の講座から学ぶことができます。

今、あなたの会社に必要なセミナーが3テーマから選べる

成功実例を元に経営を学ぶ

業界の最先端を知る

話題の人の“生の声”を聞く



有料のセミナーは必ず  
チケットをご購入ください

来場事前登録とお手続きが異なります



セミナーチケット  
購入はWEBから

リフォーム産業フェア <http://www.the-bars.com/>



最新の住宅設備建材、経営支援サービスなど200社以上出展!

新しい作業着スタイルを発信!

建築職人  
ファッションショー



リフォーム営業マンの  
日本一を決める戦い!

リフォームセールス  
オブ・ザ・イヤー



企業・職種・世代の壁を  
飛び越えて  
女性同士の交流会

リフォーム女子会



女性限定

住宅業界の  
“これから”を  
考える

前回の大好評企画が  
2倍にパワーアップ!

リノベーション  
アイテム100選



全国の大成功している  
集客営業手法が集結!!

ベストリフォーム  
マーケティング



今回は「暮らしをたのしく  
ビジネスをおもしろく」が  
テーマ。「人材育成」や「悪  
徳イメージの払拭」、「女性  
スタッフの参画」などの業  
界が抱える問題をクリア  
し、リフォーム市場の明る  
い未来を実現するための  
特別企画を多数行います。

どんなスタイルを提案すれば  
お客様が喜ぶか一目でわかる!

ライフスタイル提案



超高齢化社会の住宅を考える

エイジング  
・イン・プレイス



簡易施工&短工期を実現する  
設備・建材が大集合

クイック&イージー



経営者特別セミナー

会議棟101

有料: 1講座 5,000円



会議棟102

有料: 1講座 5,000円



NEXT LEVEL 生産性

商圏20万世帯の地方都市で年商24億円、  
存在価値が高く強い会社の作り方

001 サンプロ 代表取締役 青柳弘昭氏



Future リフォームのネット販売

アマゾンリフォーム事業責任者が初登壇!  
ECビジネス大手の戦略とは

007 アマゾンジャパン  
シニアカテゴリマーチャントマネージャー  
市川峰央氏



VOICE ライフスタイル

「アウトドア×リノベーション」  
熱狂ファンを作る暮らし提案革新モデルとは

013 スノーピーク リノベ不動産  
代表取締役 山井太氏



Future リフォームのネット販売

売上前年比220%!  
ネットで「施工付きリフォーム」を  
全国販売する仕組み

002 セカイエ(グリーグループ)  
代表取締役 高間館紘平氏



VOICE ブランディング

“好き”を形に、1年待っても頼みたい  
無敵の住宅ブランドの作り方

008 カリフォルニア工務店 岩切剣一郎氏



Future 異業種のリフォーム

家電リフォームNo1、  
急成長を遂げた  
エディオンの知られざる事業戦略

014 エディオン ELS本部 ELS統括部次長  
森洋二氏



7/12 火

ステージ

無料

Future エネルギー

樹脂窓リフォームが日本の省エネを推進する  
～世界の窓と日本の窓～

YKK AP 代表取締役社長 堀秀充氏



7/13 水

ステージ

無料

Future エネルギー

～世界をリードする日本の給湯器技術～  
省エネNo.1 給湯器「ECO ONE」が創る  
エコで快適な暮らし

リンナイ 代表取締役社長 内藤弘康氏



経営者セミナー

| 7/12 火 A会場 有料: 1講座3,000円                                                  |  |  |  | B会場 有料: 1講座3,000円                                        |  |  |  | C会場 有料: 1講座3,000円                                            |  |  |  | D会場 無料                                                                                   |  |  |  |
|---------------------------------------------------------------------------|--|--|--|----------------------------------------------------------|--|--|--|--------------------------------------------------------------|--|--|--|------------------------------------------------------------------------------------------|--|--|--|
| 中古×リノベ<br>ビジネスの専門家が語る、<br>成功・失敗の境界線とは？                                    |  |  |  | 地域戦略<br>1000万以上の<br>デザインリフォームを継続受注！<br>地元とつながる“超”地域密着策   |  |  |  | 営業<br>500万円超リフォームの<br>成約率が急上昇！<br>32問のアンケートツールを使った提案術        |  |  |  | デザイン<br>100万枚の部屋写真を分析！<br>人気サイト「ルームクリップ」が教える<br>生活者が今求める<br>インテリアトレンドとは？                 |  |  |  |
| 003 スタイルオブ東京<br>代表取締役 藤木賀子氏                                               |  |  |  | 004 ドクターリフォーム・サンセイ<br>代表取締役 山口弘人氏                        |  |  |  | 005 リバース彌生<br>代表取締役 鈴木効氏                                     |  |  |  | 006 Tunnel 執行役員 川本太郎氏                                                                    |  |  |  |
| DIYビジネスで年商30億超！<br>通販、店舗、スクール…<br>DIYライフスタイルカンパニーの<br>経営戦略                |  |  |  | イベント<br>1500万円フルリフォームを<br>成約率100%で受注！<br>「完成見学会」の全ノウハウ公開 |  |  |  | 施工品質<br>マンションリノベで失敗しない！<br>無垢の木を使った設計手法と<br>クレーム予防の防音対策とは    |  |  |  | 働きやすい職場環境<br>「イクボス」育てよう！<br>仕事と家庭のバランスをとる仕組み                                             |  |  |  |
| 009 大都<br>代表取締役 山田岳人氏                                                     |  |  |  | 010 アルティマデザイン建築工房<br>代表取締役 新谷孝秀氏                         |  |  |  | 011 マスタープランナー級建築士事務所<br>代表取締役 小谷和也氏                          |  |  |  | 012 イクボスリフォーム企業同盟<br>大堀正幸氏                                                               |  |  |  |
| 調整中                                                                       |  |  |  | デザイン<br>平均単価800万円！いいね数2万超！<br>ユーザーを魅了する<br>リノベデザイン術を大公開  |  |  |  | VOICE トレンド<br>50分でわかる！<br>最新リフォームビジネスモデル解説                   |  |  |  | 異業種のリフォーム<br>顧客1000人のみで仕事はできる！<br>町の家電屋が行う<br>超地域密着リフォーム営業とは                             |  |  |  |
| 015 スマサガ不動産<br>代表取締役 城戸輝哉氏                                                |  |  |  | 016 リフォーム産業新聞社<br>編集長 金子裕介氏                              |  |  |  | 017 町の家電店座談会<br>家電ジャーナリスト 八巻潔氏                               |  |  |  | VOICE 業界動向<br>中古住宅流通・リフォーム市場の<br>整備に向けた取り組み                                              |  |  |  |
| 差別化ビジネスモデル<br>水まわり専門店に本当に儲かるのか？<br>多店舗展開する3社による徹底討論会                      |  |  |  | 小商圏<br>人口10万人以下の極小商圏で<br>紹介率88%！<br>行列ができる住宅会社の作り方       |  |  |  | 空き家・戸建て管理<br>空き家800万戸時代の新ビジネス！<br>空き家管理実績No.1が語る<br>その実態と可能性 |  |  |  | 022 国土交通省 住宅局住宅生産課                                                                       |  |  |  |
| 019 ナサホーム 取締役 部長 林卓氏                                                      |  |  |  | 020 ホームテック 部長 佐々木治泰氏                                     |  |  |  | 021 CONY JAPAN 取締役 部長 赤石幸彦氏                                  |  |  |  | 022 とやまホーム管理サービス 理事 中山聡氏                                                                 |  |  |  |
| ショールーム・店舗<br>水まわり、不動産、DIY…新型ショップ続々！<br>5店舗で15億円を売り上げる<br>地域密着ワンストップサービス戦略 |  |  |  | 023 マエダハウジング<br>代表取締役 前田政登氏                              |  |  |  | 024 壁紙工事店が人気DIYショップに！<br>年間10億円売り上げる<br>ウェブビジネスとは？           |  |  |  | VOICE トレンド<br>女性から圧倒的支持！<br>夏水組が提案するハウジングトレンド<br>～カスタマイズ、DIY、内装の学校から<br>ショップ＆建材プロデュースまで～ |  |  |  |
| 023 RESTA 統括 神本哲史氏                                                        |  |  |  | 024 高垣工務店 代表 石山啓彦氏                                       |  |  |  | 025 夏水組 代表取締役 坂田夏水氏                                          |  |  |  | 026 パナソニック エイジフリー 主任 佐々木充氏                                                               |  |  |  |

スキルアップセミナー

| 7/12 火 E会場 無料                                            |  |  |  | F会場 無料                                                             |  |  |  | G会場 無料                                                    |  |  |  |
|----------------------------------------------------------|--|--|--|--------------------------------------------------------------------|--|--|--|-----------------------------------------------------------|--|--|--|
| 集客<br>カメラ初心者歓迎！プロが伝授！<br>問い合わせを増やす<br>リフォーム施工写真の撮り方      |  |  |  | 営業<br>リフォームの決定権を<br>握るのは「奥様」！<br>女性の心をつかむ「共感営業術」<br>～他社に差をつける名刺術～  |  |  |  | ネット活用<br>クリック率急上昇！<br>バナー改善<br>5つのポイント講座                  |  |  |  |
| 10:30 ↓                                                  |  |  |  | 10:30 ↓                                                            |  |  |  | 10:30 ↓                                                   |  |  |  |
| 11:00                                                    |  |  |  | 11:00                                                              |  |  |  | 11:00                                                     |  |  |  |
| バーンディフォコンサルティング<br>代表 梅津創氏                               |  |  |  | ShukaBerry 代表 前川あゆ氏                                                |  |  |  | Webデザイナー/フロントエンジニア<br>飯沢邦之氏                               |  |  |  |
| 不動産<br>リフォーム会社でも<br>これだけは知っておきたい<br>プロが教える<br>不動産知識の基礎講座 |  |  |  | 顧客満足度<br>意外と知られていない！<br>生活者が本当に喜ぶ<br>窓リフォーム提案のポイント                 |  |  |  | ネット活用<br>98%の「売れない」が<br>「売れる」に変わる！お客様に<br>刺さるベネフィット文章セミナー |  |  |  |
| 050 武蔵野不動産相談室<br>代表取締役 畑中学氏                              |  |  |  | 051 マテックス                                                          |  |  |  | 052 伝える力【話す・書く】研究所主宰<br>／「伝える+買わせる」文章の専門家<br>山口拓朗氏        |  |  |  |
| 営業<br>顧客の信頼を勝ち取る見直しとは？<br>「わかりやすく」伝える<br>作成のポイント5箇条      |  |  |  | デザイン<br>インテリアは知的ゲーム！<br>センスに頼らない魅力ある<br>空間作りのテクニックを伝授              |  |  |  | ネット活用<br>コンテンツ力×集客力で<br>リフォーム売上上げ<br>3億円伸ばす方法             |  |  |  |
| 12:30 ↓                                                  |  |  |  | 12:30 ↓                                                            |  |  |  | 12:30 ↓                                                   |  |  |  |
| 13:00                                                    |  |  |  | 13:00                                                              |  |  |  | 13:00                                                     |  |  |  |
| 経済調査会<br>出版事業部企画調査室<br>武田裕三氏                             |  |  |  | 053 町田ひろ子アカデミー<br>専務取締役<br>町田瑞穂ドロシア氏                               |  |  |  | 054 マックスライン<br>代表取締役 杉本仁史氏                                |  |  |  |
| 集客<br>カメラ初心者歓迎！プロが伝授！<br>問い合わせを増やす<br>リフォーム施工写真の撮り方      |  |  |  | 営業<br>リフォームの決定権を<br>握るのは「奥様」！<br>女性の心をつかむ「共感営業術」<br>～すぐに使える営業トーク術～ |  |  |  | ネット活用<br>自然検索だけで<br>5億5千万の売上達成！<br>驚嘆のリフォームWeb集客術         |  |  |  |
| 053 バーンディフォコンサルティング<br>代表 梅津創氏                           |  |  |  | 054 ShukaBerry 代表 前川あゆ氏                                            |  |  |  | 055 シェアテック<br>代表取締役 大久保誠二氏                                |  |  |  |
| 不動産<br>リフォーム会社でも<br>これだけは知っておきたい<br>プロが教える<br>不動産知識の基礎講座 |  |  |  | 営業<br>ZEH時代に必須！<br>明日から使える<br>開口部提案ノウハウ教えます                        |  |  |  | ネット活用<br>お客様の目を釘付けにする！<br>我が社の魅力を10倍伝える<br>Web動画作成法       |  |  |  |
| 059 武蔵野不動産相談室<br>代表取締役 畑中学氏                              |  |  |  | 060 マテックス                                                          |  |  |  | 061 エクスピズInc.<br>代表取締役 小山貴広氏                              |  |  |  |
| 営業<br>顧客の信頼を勝ち取る見直しとは？<br>「わかりやすく」伝える<br>作成のポイント5箇条      |  |  |  | デザイン<br>インテリアは知的ゲーム！<br>センスに頼らない魅力ある<br>空間作りのテクニックを伝授              |  |  |  | 14:00 → 15:15                                             |  |  |  |
| 15:30 ↓                                                  |  |  |  | 15:30 ↓                                                            |  |  |  | 15:30 ↓                                                   |  |  |  |
| 16:00                                                    |  |  |  | 16:00                                                              |  |  |  | 16:00                                                     |  |  |  |
| 経済調査会<br>出版事業部企画調査室<br>武田裕三氏                             |  |  |  | 061 町田ひろ子アカデミー<br>専務取締役<br>町田瑞穂ドロシア氏                               |  |  |  | 062                                                       |  |  |  |

トレンド・技術セミナー

| 7/12 火 H会場 無料                                                       |  |  |  | I会場 無料                                                           |  |  |  | J会場 無料                                 |  |  |  |
|---------------------------------------------------------------------|--|--|--|------------------------------------------------------------------|--|--|--|----------------------------------------|--|--|--|
| 10:20 ↓                                                             |  |  |  | 10:20 ↓                                                          |  |  |  | 10:20 ↓                                |  |  |  |
| 10:50                                                               |  |  |  | 10:50                                                            |  |  |  | 10:50                                  |  |  |  |
| 080 差別化建材<br>驚異の遮熱性能！<br>塗るだけで最大40%の<br>電気代を削減できる塗料の紹介<br>開拓ノハウ大公開！ |  |  |  | 081 業務効率改善<br>職人探しに苦戦してませんか？<br>工務店が今すぐ活用できる<br>開拓ノハウ大公開！        |  |  |  | 082 集客ノウハウ<br>外壁塗装営業強化！<br>儲かる外壁塗装店の秘訣 |  |  |  |
| 083 エイム                                                             |  |  |  | 084 メディオテック                                                      |  |  |  | 085 シップ                                |  |  |  |
| 11:05 ↓                                                             |  |  |  | 11:05 ↓                                                          |  |  |  | 11:05 ↓                                |  |  |  |
| 11:35                                                               |  |  |  | 11:35                                                            |  |  |  | 11:35                                  |  |  |  |
| 差別化建材<br>プラン・見積書はその場で<br>提示する時代へ！<br>誰でも簡単に使える「イエプロ」                |  |  |  | 086 SFA Japan                                                    |  |  |  | 087 集客ノウハウ<br>高反響を生み出す<br>エリアマーケティングとは |  |  |  |
| 11:50 ↓                                                             |  |  |  | 11:50 ↓                                                          |  |  |  | 11:50 ↓                                |  |  |  |
| 12:20                                                               |  |  |  | 12:20                                                            |  |  |  | 12:20                                  |  |  |  |
| 業務効率改善<br>フランスから新提案、短工期、<br>低価格でトイレを簡単に<br>増設する方法                   |  |  |  | 088 業務効率改善<br>生き残るために他社はこうしている！<br>～他社事例から学ぶ、<br>新しい型ストックビジネス～   |  |  |  | 089 システムサポート                           |  |  |  |
| 086                                                                 |  |  |  | 087                                                              |  |  |  | 088                                    |  |  |  |
| 13:00 ↓                                                             |  |  |  | 13:00 ↓                                                          |  |  |  | 13:00 ↓                                |  |  |  |
| 13:30                                                               |  |  |  | 13:30                                                            |  |  |  | 13:30                                  |  |  |  |
| 差別化建材<br>まる見え実演！床下断熱工事<br>現場発泡吹付けウレタン                               |  |  |  | 業務効率改善<br>段取り半分をクラウドで！<br>建築業界の当り前を打ち破る<br>新たなコミュニケーション<br>ツールとは |  |  |  | 090 バイヤーズスタイル                          |  |  |  |
| 089                                                                 |  |  |  | 090                                                              |  |  |  | 091                                    |  |  |  |
| 13:45 ↓                                                             |  |  |  | 13:45 ↓                                                          |  |  |  | 13:45 ↓                                |  |  |  |
| 14:15                                                               |  |  |  | 14:15                                                            |  |  |  | 14:15                                  |  |  |  |
| 提案力UP<br>ITだからできる。<br>激戦の見えるエクステリア<br>提案術                           |  |  |  | 092 日本衛生センター                                                     |  |  |  | 093 amaken                             |  |  |  |
| 092                                                                 |  |  |  | 093                                                              |  |  |  | 094                                    |  |  |  |
| 14:30 ↓                                                             |  |  |  | 14:30 ↓                                                          |  |  |  | 14:30 ↓                                |  |  |  |
| 15:00                                                               |  |  |  | 15:00                                                            |  |  |  | 15:00                                  |  |  |  |
| 業務効率改善<br>3ヶ月で即戦力！<br>リフォーム多能工育成学校                                  |  |  |  | 095                                                              |  |  |  | 096                                    |  |  |  |
| 095                                                                 |  |  |  | 096                                                              |  |  |  | 097                                    |  |  |  |
| 15:15 ↓                                                             |  |  |  | 15:15 ↓                                                          |  |  |  | 15:15 ↓                                |  |  |  |
| 15:45                                                               |  |  |  | 15:45                                                            |  |  |  | 15:45                                  |  |  |  |
| アクセス人材紹介                                                            |  |  |  | 098                                                              |  |  |  | 099                                    |  |  |  |
| 098                                                                 |  |  |  | 099                                                              |  |  |  | 100                                    |  |  |  |
| 16:00 ↓                                                             |  |  |  | 16:00 ↓                                                          |  |  |  | 16:00 ↓                                |  |  |  |
| 16:30                                                               |  |  |  | 16:30                                                            |  |  |  | 16:30                                  |  |  |  |
| 101                                                                 |  |  |  | 102                                                              |  |  |  | 103                                    |  |  |  |

経営者セミナー

| 7/13水 A会場                                            |  | B会場                                             |  | C会場                                                       |  | D会場                                                    |  |
|------------------------------------------------------|--|-------------------------------------------------|--|-----------------------------------------------------------|--|--------------------------------------------------------|--|
| 有料: 1講座3,000円                                        |  | 有料: 1講座3,000円                                   |  | 有料: 1講座3,000円                                             |  | 無料                                                     |  |
| Future DIY                                           |  | NEW 利益                                          |  | NEW 集客                                                    |  | Future 既存住宅流通                                          |  |
| 次々に高額依頼!<br>「ハーブDIY」&「透明見積もり」で<br>圧倒的優位なリフォームビジネスを   |  | 低利益でもう悩まない!<br>2年間で粗利率を7%改善できた<br>取り組み10選発表     |  | イベントチラシ反響率は500分の1!<br>高集客を生む仕掛け法を大公開                      |  | 中古住宅流通時代に<br>必須の「ホームステージング」!<br>家を魅力的に「演出」するテクニックとは?   |  |
| 027 横田清康建築研究所<br>代表取締役 横田清康氏                         |  | 028 中村工務店<br>代表取締役 中村鉄男氏                        |  | 029 リフォームワン<br>代表取締役 山崎昇氏                                 |  | 030 日本ホームステージング協会<br>理事長 杉之原富士子氏                       |  |
| VOICE ビジネスモデル                                        |  | NEW 施工品質                                        |  | Future 中古住宅+リフォーム                                         |  | NEW 生産性                                                |  |
| 設備・建材のネット販売で年商70億円!<br>「デザイン」「ワンプライス」…<br>独自モデル解説    |  | 大手企業が続々と採用!<br>50億円の売上を支える<br>高品質・低価格の施工管理      |  | 「中古住宅+リノベ」ビジネスで急成長!<br>トップ営業が語る顧客の実態、<br>不動産仲介、プランニングのすべて |  | 家電とリフォームで粗利率39.8%!<br>「2本のベルト」で顧客とつながる<br>超地域密着経営術教えます |  |
| 031 サンワカンパニー<br>代表取締役 山根太郎氏                          |  | 032 トップリフォーム<br>代表取締役 永井良氏                      |  | 033 東京テアトル<br>不動産販売事業部リノま営業部長 榎本 神谷祥氏                     |  | 034 だんかのヤマグチ<br>代表取締役 山口勉氏                             |  |
| NEW 生産性                                              |  | NEW ショールーム・店舗                                   |  | VOICE トレンド                                                |  | 調整中                                                    |  |
| 消費増税10%でも怖くない!<br>営業力を高めて、<br>市場変化の乗り切る方法とは          |  | 地方都市でもリフォーム売上16億円!<br>拡大するための<br>拠点展開と営業戦略とは    |  | リフォーム新時代突入、<br>新規参入企業に学ぶ最新トレンド                            |  |                                                        |  |
| 035 Jackグループ<br>代表理事 柳手健介氏                           |  | 036 陽だまり工房<br>専務取締役 菊池大助氏                       |  | 037 リフォーム産業新聞社<br>報道部長 福田善紀氏                              |  | 038                                                    |  |
| VOICE 経営力                                            |  | NEW 差別化ビジネスモデル                                  |  | NEW デザイン                                                  |  | VOICE 業界動向                                             |  |
| 建材プロショップで年商300億超!<br>アスキー・カネボウ再生のプロが語る<br>「良い組織」の作り方 |  | 「ココデリフォーム」100社へ!<br>「次世代型」建材流通会社の<br>ビジネスモデルとは? |  | 人気リノベーション会社が語る、<br>人を感動させるデザインの法則                         |  | 経済産業省における<br>住宅産業政策の動向                                 |  |
| 039 建デポ 代表取締役社長CEO<br>小森哲郎氏                          |  | 040 名東木材 社長 東英則氏                                |  | 041 9(ナイン)<br>代表取締役 久田カズオ氏                                |  | 042 経済産業省<br>製造産業局住宅産業政策課                              |  |
| NEW 差別化ビジネスモデル                                       |  | NEW デザイン                                        |  | Future 職人育成                                               |  | NEW マーケティング                                            |  |
| 塗装ネットワーク3者が激論、<br>外装事業における成功、失敗の分岐点                  |  | 受注率100%!<br>施主の想いを形にする<br>リフォームプランの作り方          |  | 広告なしで年商5億円!<br>リピート・紹介率95%を誇る<br>「卓越の戦略」とは                |  | これからの住宅検討層をつかむ<br>「共感マーケティング」を軸にした<br>経営・営業戦略の考え方は     |  |
| 043 日本塗装人名社<br>取締役 宮崎祐介氏                             |  | 044 CHIC INTERIOR PLANNING<br>荒井詩乃氏             |  | 045 すみれ建築工房<br>代表取締役 高橋剛志氏                                |  | 046 ベツダイ<br>取締役マーケティング事業部事業部長<br>林哲平氏                  |  |